



La rénovation énergétique : pas une priorité pour les acquéreurs

Bordeaux, le 5 juin 2019 - Les acquéreurs sont-ils prêts à faire des efforts pour l'environnement lors de leur achat ? Non, pour 70% d'entre eux. A partir des 1 800 dernières réponses des membres de Bientôt Chez Soi en recherche immobilière, le résultat a de quoi rendre notre mascotte, Kenotte, verte de rage....

Chez Bientôt Chez Soi, nous sommes assez intimement persuadés que le logement économe, c'est évidemment le sens de l'histoire ! Et là, patatras !

Pour trouver la perle rare aux membres de Bientôt Chez Soi, nous avons à cœur de comprendre ce qu'ils recherchent vraiment, et à quels critères ils sont le plus sensibles...

La rénovation énergétique pas prioritaire pour 7 acquéreurs sur 10

Résultat, clair, net précis et sans appel :

- Pour 2/3 des acquéreurs, la rénovation énergétique n'est pas prioritaire
- Pour 1/3 d'entre eux, ils la jugent indispensable ou sont prêts à l'étudier

La rénovation énergétique ça vous inspire ?	
Oui, indispensable	12%
Couple	17%
Famille	71%
Célibataire	12%
A étudier	23%
Couple	12%
Famille	79%
Célibataire	9%
Pas prioritaire	65%
Couple	69%
Famille	12%
Célibataire	19%

L'inadéquation de la demande et de l'offre : les acquéreurs doivent s'impliquer dans la rénovation énergétique

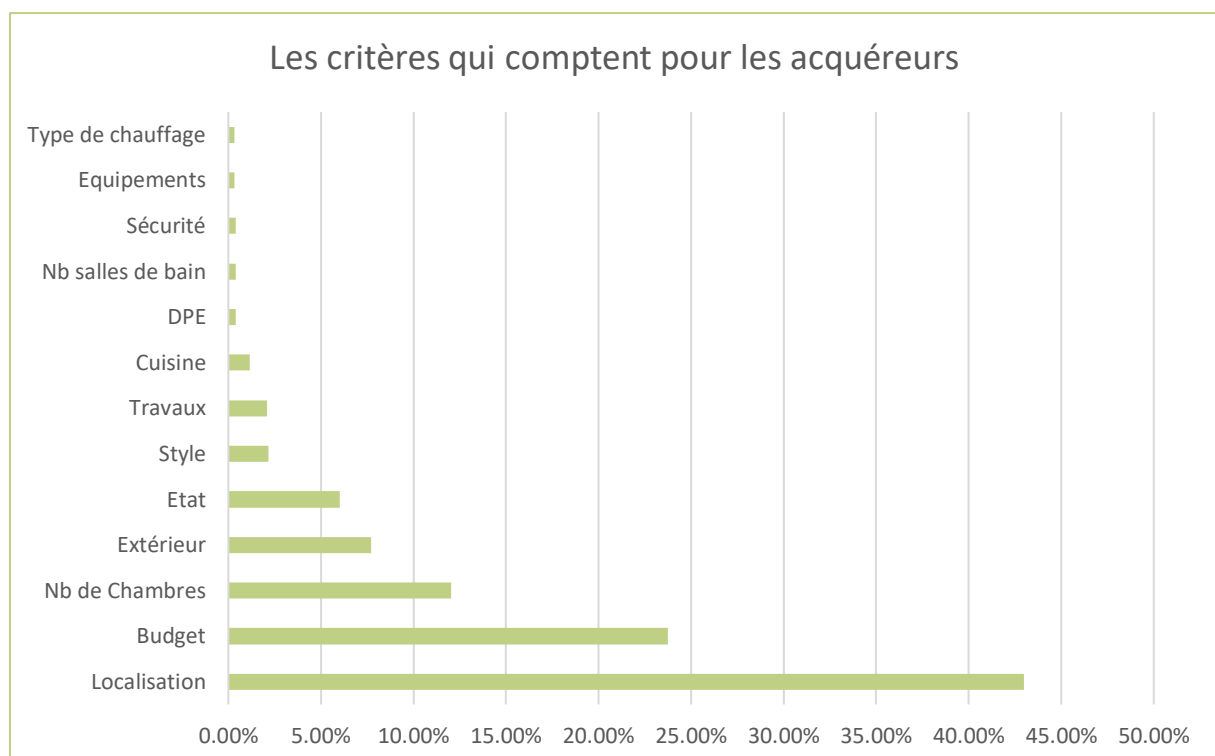
Et en même temps, dans les recherches, ils expriment clairement le choix

- 60% des acquéreurs souhaitent un logement A,B voir C alors même que le parc de logement n'en compterait que 20%
- Un bon tiers des autres acquéreurs visent au pire du D, alors même que l'offre du parc en E,F et G est proche de 50%

Pour rappel, les logements concentrent 30% de la consommation énergétique française et 25% des gaz à effet de serre ! Les $\frac{3}{4}$ de cette énergie sont engloutis par le chauffage et l'eau chaude !

En moyenne, les logements français consomment 240 kWh/m² et par an et sont classés E. Nous ne pouvons plus continuer ainsi. Et tous les acteurs de l'immobilier doivent prendre leur part dans le changement en accompagnant et en sensibilisant mieux les acheteurs et les vendeurs.

Pour le fun : le DPE un critère d'arbitrage aussi important... que le nombre de salles de bain !



Bientôt Chez Soi dit stop et s'engage !

- Une information claire et détaillée sur l'impact énergétique dès l'inscription chez Bienôt Chez Soi
- La mise à disposition d'un kit d'information Agence Responsable et Durable à tous nos partenaires
- La mise en place d'incitations et de bonus sur la plateforme Bienôt Chez Soi pour accompagner les acquéreurs dans le choix d'un achat plus respectueux de l'environnement.
- L'élaboration d'une feuille de route et d'un plan de développement vert.

A propos de Bienôt Chez Soi

Créé par Philippe Gaudin (ex Tikehau & ex photoservice.com), Bienôt Chez Soi est une plateforme en ligne qui simplifie l'achat immobilier.

Elle propose un accompagnement hyper personnalisé à chaque phase de l'achat immobilier grâce à une connaissance client inédite dans le secteur. Les membres de Bienôt Chez Soi bénéficient d'offres de logements sélectionnées pour eux, grâce à un matching des biens. La plateforme s'appuie sur du machine-learning pour effectuer des offres intelligentes en fonction de l'évolution du parcours du client.

Bienôt Chez Soi, c'est aussi une Agence Concept à Mérignac Arlac, aux portes de Bordeaux. Agence Immobilière « laboratoire », elle accompagne les vendeurs et les acheteurs dans leurs projets immobiliers.

Contact Presse

Anne-Gaëlle Manac'h

annegaelle@bientotchezsoi.com

06 73 70 75 34

